



AKÇA KİMYA GENEL MÜDÜRÜ ALP SARICI İLE AKÇA KİMYA'DAN VE GELECEK PLANLARI HAKKINDA KONUŞTUK

bilinçlendirmeye çalışıyorum. Zannediyorum su altına olan sevdam, aynı zamanda dünyayı ve çevreyi korumada bana daha fazla sorumluluk yüklüyor.

AKÇA KİMYA'NIN FAALİYET ALANLARI, TÜRKİYE'DEKİ VE SEKTÖRDEKİ KONUMU HAKKINDA BİLGİ VEREBİLİR MİSİNİZ?

Şirketimiz, 1981'den beri Zülfikârlar Kimyevi ve 2004'ten beri Akça Kimya markaları ile "Gücümüz, tarihimiz ve markamız" sloganını kendine misyon ediniyor. Her geçen gün büyüyen ve gelişen 100'e yakın ürün gamına sahibiz. Portföyümüzdeki geniş müşteri ağına en iyi hizmeti veriyor olmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Kurulduğu günden beri kalite konusunda gösterdiğimiz titizlikten hiç ödün vermedik.

Akça Kimya olarak Türkiye pazarında aktif olarak çeşitli kimyasalların dağıtım ve üretimini başarılı bir şekilde sürdürüyoruz ve tekstil, ağaç, tarım, polyester, boya, deterjan ve kozmetik, gıda ve yem alanlarında hizmet veriyoruz. Akça Kimya tesis ve deposu, İzmit şehrinin Yarımca bölgesinde 40.000 m²'lik alanda yer alıyor. Şirketimiz kuru kimyasallar için 4.000 m²'lik antrepoya sahip, sıvı kimyasallar için de 40.000 m³ kapasiteli 21 antrepo tankı işletiyor. Ayrıca tesisin kendine özel limanı var ve sıvı yük gemilerinin tahliye işlemleri için kullanılabilir.

AKÇA KİMYA'NIN 2022 YILI VE UZUN VADELİ HEDEFLERİNDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

Genel bir değerlendirme ile yurt içi ve yurt dışında organik ve

inorganik büyüme stratejilerimizi devreye almayı planlıyoruz. 2021 yılının ilk 9 ayında 53,8 milyon TL, yılsonunda ise 110 milyon FAVÖK kaydeden Akça Kimya olarak 2022 yılında sektörel büyüme, halka arz olma ve yurt dışına açılmayı en öncelikli konularımız arasına alıyoruz. Bir taraftan yurtiçi satış organizasyonunu ve lojistik ağıımızı genişletme diğer taraftan da ihracat olanaklarını artırma hedeflerimiz var. Akça Kimya'yı yurtdışında bir Türk markası yapma yolunda ilerleyeceğiz. Bu bağlamda yurtdışında firma satın almayı ve bu şekilde genişlemeyi de planlıyoruz.

Uluslararası konjoktüre baktığımızda Uzakdoğu'da yaşanan navlun artışı ve uzayan sevk sürelerinin özellikle Avrupa ülkelerini yeni tedarik zinciri arayışına ittiğini görüyoruz. Lojistik maliyetlerin henüz tırmanmamış oluşu, kısa transit süreleri ile hızlı teslimat yapılabilmesi, iş gücü kalitesi ve alternatif ulaşım kanallarının varlığı gibi nedenlerle 2022 yılında kimya alanında ihracatta artış yaşanacağını düşünüyoruz.

Diğer yandan ülkemizde, kimya sektöründe yaklaşık 2 bin 600 kimyasal madde ve müstahzarları üretiliyor ve bu üretimlerde kullanılan teknolojilerin büyük bir kısmı küresel rekabete ayak uydurabilecek seviyede. 2021 yılında 25,3 milyar dolarlık ihracatla en çok ihracat gerçekleştiren ikinci sektör olan Türk kimya sektörü, 2021 yılı Aralık ayında ise ihracatını 2020'nin aynı dönemine göre yüzde 38 oranında artırdı. Sektörümüzün 2022 yılında da Türkiye'nin toplam ihracatına yaptığı katkısı daha da artacağına inanıyoruz.

OKUYUCULARIMIZA KENDİNİZDEN VE AKÇA KİMYA'DAKİ GÖREVİNİZDEN BAHSEDER MİSİNİZ?

Mart 2021 yılından itibaren Akça Kimya'da Genel Müdür pozisyonunda yer alıyorum. 1967 yılında İstanbul'da doğdum. İstanbul Erkek Lisesi'ni bitirdikten sonra Yıldız Teknik Üniversitesi'nde Makina Mühendisliği bölümünden mezun oldum. Daha sonra MBA eğitimimi Chicago Dominican University'de tamamlayarak Uluslararası İşletme ve Finans alanlarında çift dalda Master yaptım.

İlgi alanlarımdan bahsedecek olursam; yoğun iş temposundan

arta kalan zamanlarımda fotoğraf çekmekten ve tüplü dalış yapmaktan keyif alıyorum. Eğitimciyim. Dünyanın birçok yerinde sayısız kez dalış yapmama rağmen özellikle Türkiye'de yaptığım dalışları, su altında tarihin izlerine tanıklık etmeyi ve dalmayanlar için bu anları görüntülemeyi tercih ediyorum.

Bu arada yeni dalış partnerim oğlum olduğu için artık dalışlar daha da zevkli. Bu konuda kendime bir de misyon edindim; dalışa yeni başlayanları özellikle su altı flora ile faunasını korumak ve dalış yaptığımız yerlerden ayrılırken geride doğayı kirletecek hiçbir şey bırakmamak konusunda



KİMYA SEKTÖRÜNÜN BİRÇOK ALT DALINA ÜRÜN TEDARİK EDİYORSUNUZ, ÖNCELİK VERDİĞİNİZ VEYA YATIRIM PLANLADIĞINIZ SPESİFİK BİR ALAN VAR MI?

Akça Kimya olarak alkaller, fosfatlar, tuzlar ve asit grupları başta olmak üzere 100'ü aşkın ürün çeşidi ile deterjan, kozmetik, gıda ve yem, tarım, kağıt, tekstil, yapı ve boya sektörleri gibi birçok endüstri alanına kimyasal ürün tedarik ediyoruz.

Esasında bu noktada hitap ettiğimiz sektörlerdeki müşterilerimizin, ihtiyaç ve taleplerine göre müşteriye özel ürün kalitelerinde ve standart kalitelerde mamuller sunarak, sanayicilerimize hizmet veriyoruz.

COVID-19'UN AKÇA KİMYA ÜZERİNDE VE PAZARINDA YARATTIĞI ETKİLER NELER OLDU? BUNUNLA BAĞLANTILI OLARAK İŞE, KİMYA SEKTÖRÜNDE YARATTIĞI GENEL ETKİLERİ SİZLERİN BAKIŞ AÇISI İLE DE ÖĞRENMEK İSTERİZ.

Pandeminin her şeyin merkezinde olduğu, tedarik zincirlerinin sıkça kesintiye uğradığı küresel boyutta emtia fiyatlarının 3-4 kat arttığı, navlun fiyatlarının en az 3 kat arttığı ve sevki sürelerinin olağanüstü seviyelerde uzadığı, iç piyasada ise döviz / TL volatilitésinin yüksek olduğu

2021'i geride bıraktık.

Stratejik önemi daha çok anlaşılan ve 30 civarında farklı sektöre üretim yapan kimya sektörü, bazı sektörlerde yaşanan daralmalar, lojistik problemler ve hammadde fiyatlarındaki artışlara ve tüm bu zorlu koşullara rağmen; hijyen, temizlik ve ambalaj sektörlerinde artan talep ve ihracatta elde edilen başarılar ile konumunu güçlendirdi.

Pandemi sebebi ile tedarik zinciri yöneticileri ve lojistik firmaları, uzun yıllardır görmedikleri gelişmelere şahit oldular. Arz talepteki yüksek dalgalanmalar, tedarik zincirinde aksamalara sebebiyet verdi. Bunun sonucunda hava kargo taleplerde patlama yaşandı, denizyolunda iptal seferler, ekipman ve liman sıkışıklıkları oluştu. Karayolunda ise sınır kapılarında zaman zaman yığılmalar yaşandı. Tüm bunların sonucunda, navlunlar son yılların en yüksek seviyelerine ulaştı. Başta bizim de içinde bulunduğumuz kimya sektörü olmak üzere, stoksuz çalışmayı tercih eden birçok firma hammadde tedarikinde zorluklar yaşadı.

Bununla birlikte bu dönemde müşterilerin satın alma süreçlerinde her zamankinden daha titiz bir planlama yapılması gerekti. Döviz kurlarındaki yükselişler, global olarak yaşanan emtialardaki artışlar, ithalatta yaşanan zorluklar, kısıtlamalar

ve yüksek enflasyon satın alma yöneticilerinin işlerini içinden çıkılmaz bir hale getirdi. Dolayısıyla satış tarafında da satış-satın alma ilişkileri ve işbirlikleri açısından sınıyıcı bir dönem oldu.

Söz konusu belirttiğimiz bu süreçte 2021 yılını Akça Kimya olarak değerlendirecek olursak, geniş ürün portföyü ile özellikle pandemi sürecinde önemi artan; gıda, temizlik, hijyen ve tarım sektörlerinin portföyümüzde önemli yer tutması sebebi ile tüm kısıtlamalarda dahi zorunlu işletme statümüz ile durmaksızın faaliyetlerimize devam ettik. Özellikle iç piyasada yaşanacak olan hammadde sıkışıklığına karşın doğru satın alma stratejileri ile yüklü miktarda hammadde tedariki sağlayarak üreticilere destek olduk. Birçok firma için 2021 senesindeki en önemli kriterler lojistik planlaması ve tedarik zincirinin efektif şekilde yönetilmesi oldu; bunu da hem kendimiz, hem de paydaşlarımız için en iyi şekilde başardığımızı inanıyorum.

2021 yılını bir fırsat yılına çevirerek bölgesel genişlememizdeki ilk adımları attık. Türkiye'nin güney ve batı bölgelerinde oluşturduğumuz satış organizasyonu ve lojistik merkezlerimiz ile lojistik kapasitemizi, rotalarımızı ve müşteri portföyümüzü genişlettik. Bununla birlikte karbon ayak izimizi nispeten azalttık. Bağlı

bulduğumuz Zülfikarlar Holding'in sağladığı imkanlar, Yarımca tesisimizin sıvı-kuru yük elleçleme kapasitesi ve limanımızın sağladığı lojistik avantajlar sayesinde ürün tedarikinin bu kadar zorlaştığı bir dönemde bile müşterilerimize kesintisiz ürün sağladık.

DÜNYA GENELİNDE BAKARSAK, KİMYA SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ HAKKINDAKİ YORUMLARINIZI ÖĞRENMEK İSTERİZ.

Ülkemizi sadece 80 milyon nüfuslu bir pazar olarak değil; etnik bağları ile Türki Cumhuriyetlere olan yakınlığı, Ortadoğu'daki bilinirliği, Afrika için oluşturmaya başladığı projeleri ve Avrupa ile olan gümrük birliği mevzuatı çerçevesinde değerlendirmek gerekiyor. Tüm bu gelişmeler ışığında Türk ihracatçılarına gelen taleplerde artış olacağı, yeni pazar potansiyellerinin oluşacağını öngörüyoruz.

Akça Kimya olarak yeni ürün gamlarını başarılı bir şekilde Türkiye pazarına sunarken aynı zamanda ihracat pazarlarında markamızın bilinirliğini artırmak ve ihracat alanında elde edeceğimiz hasılat ile ülkemizin dış ticaretine katkıda bulunmayı hedeflemekteyiz. Bunun dışında yurtdışı pazarlarda oluşturacağımız paydaşlıklar ile daha belirgin ve uluslararası bir marka olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz.

